

# CONSTRUART

CONSTRUCCIÓN , MINERÍA E INDUSTRIA

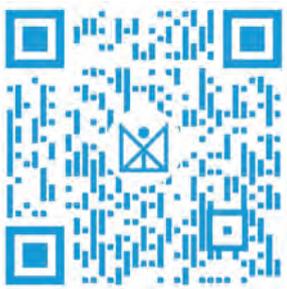
EDICIÓN # 35  
JUNIO 2025

- ▶ Expomin Chile
- ▶ Open Day Gam Perú
- ▶ Expoconstrucción y Expodiseño Bogotá
- ▶ Reviver-España



📍 Centro comercial parque La Molina - Lima

Contáctate con nosotros:



# ESTAMOS DONDE → NOS NECESITES

LAYHER PERU S.A.C  
RUC: 20517439623

- ▶ Sede Lima
- ▶ Sede Piura
- ▶ Sede Arequipa
- ▶ Depósito Iquitos

📞 +51 430 - 32 68  
✉ comercial@layher.pe



@layherPeru



**AENOR**  
SEGURIDAD Y SALUD  
EN EL TRABAJO  
ISO 45001

**AENOR**  
GESTIÓN  
AMBIENTAL  
ISO 14001

**AENOR**  
GESTIÓN  
DE LA CALIDAD  
ISO 9001

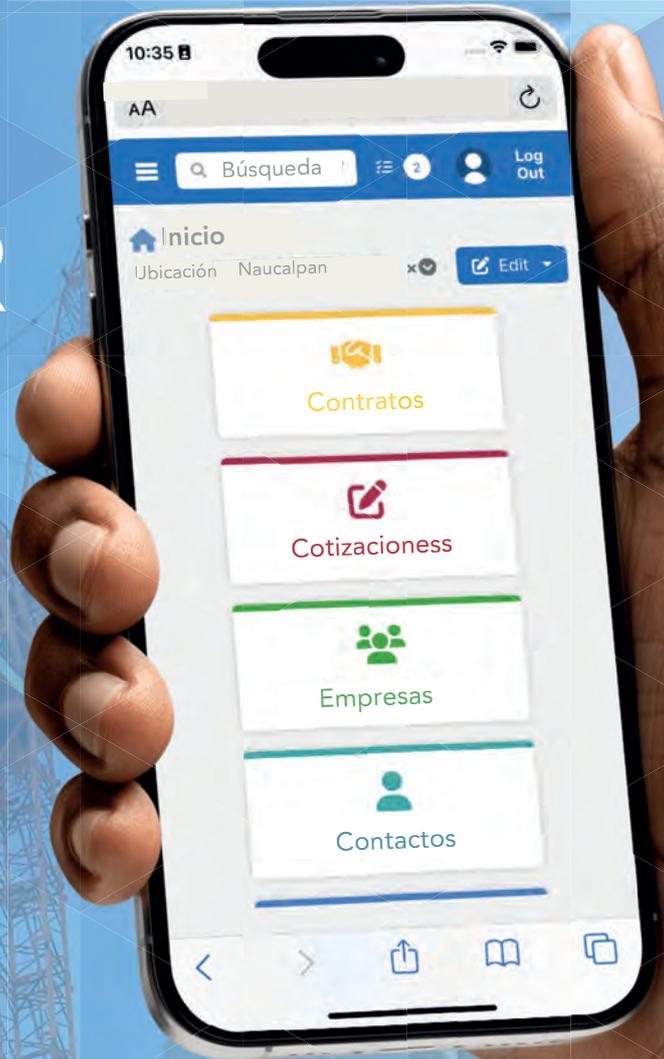
**AENOR**  
ANTISOBORNO  
ISO 37001

**Layher** 

Siempre más. El sistema de andamios.

# SOFTWARE DE ALQUILER Y GESTIÓN DE EQUIPOS

Gestione el alquiler con el software más completo, desde cualquier lugar



- ▶ Agilidad en los presupuestos
- ▶ Total visibilidad del patio
- ▶ Planeación eficiente de trabajos
- ▶ Firmas digitales al instante
- ▶ Pruebas de servicios y notas
- ▶ Rastreo de equipos - Mantenimientos perfectos



## CONSTRUART INTERNACIONAL

REVISTA DE CONSTRUCCIÓN,  
MINERÍA E INDUSTRIA

**Edición Directorio de  
Proveedores 2025**

Edición 35



Directora Regional  
CATHERINE MONTALVA MIÑÁN

Publicidad y Marketing  
JACKELINE CULQUICONDOR

Editor  
DUNCAN PORTILLA CAMPOS

Redacción  
Revista y Portal de Noticias  
ANTONELLA BARRENECHEA M.

Redacción de Noticias de  
Maquinaria y Equipos  
DIEGO NÚÑEZ

Prensa Internacional  
DIEGO NÚÑEZ  
ANGÉLICA SÁNCHEZ

Diagramación General  
ERIKA CUADROS G.

Hecho en el deposito legal  
en la Biblioteca Nacional del Perú  
N° 2016-05069

LUCIANA SOLUCIONES GENERALES EIRL  
Daniel A. Carrión 570 Of. 18  
Magdalena del Mar-Lima -Perú

contacto@grupoconstruart.com

### **Expomin y Expoconstrucción: Dos vitrinas estratégicas para el desarrollo del sector en América Latina**



En esta edición de Construart Internacional 2025, nos sentimos orgullosos de destacar nuestra participación activa en dos de los eventos más relevantes para el desarrollo del sector construcción, minero e industrial en la región: **EXPOMIN en Santiago de Chile y EXPOCONSTRUCCIÓN Y EXPODISEÑO en Bogotá, Colombia.**

Ambas ferias han sido verdaderos puntos de encuentro para empresas líderes, profesionales del sector, entidades públicas, innovadores y medios especializados. Construart Internacional ha estado allí como **prensa aliada**, cubriendo las principales novedades, entrevistas y lanzamientos de productos, además de promover la presencia de proveedores y marcas que aportan dinamismo, tecnología y sostenibilidad a los grandes proyectos de Latinoamérica.

**EXPOMIN 2025**, celebrado en el corazón minero de Chile, nos permitió ser testigos del impulso que la minería verde, la electromovilidad y la digitalización están generando en la industria. Como medio especializado, acompañamos a nuestros clientes y aliados durante todo el evento, llevando el **Directorio Impreso 2025** directamente al público profesional, lo que significó una importante inversión para Construart Perú que hoy se traduce en visibilidad internacional.

Por su parte, **EXPOCONSTRUCCIÓN Y EXPODISEÑO 2025** en Bogotá nos abrió las puertas a nuevas tendencias en diseño, materiales y soluciones para infraestructura, reforzando nuestro compromiso con el sector constructor de Colombia y su proyección internacional. A través de entrevistas exclusivas, cobertura en terreno y distribución del Directorio 2025, consolidamos nuestra presencia como canal de conexión entre oferta y demanda especializada.

Hoy más que nunca, Construart reafirma su misión de ser un **punto de oportunidades, información estratégica y visibilidad comercial** para los actores clave de la región. Agradecemos a todas las empresas que han confiado en nosotros y los invitamos a seguir construyendo juntos este ecosistema que no se detiene.

Construart Internacional

La voz del sector industrial latinoamericano, desde el terreno y para el mundo.

Catherine Montalva Miñán  
Directora General

## ÍNDICE

**15**

**PUENTE CANTUTA-JUNÍN  
OBRA LAYHER PERÚ**

**18-19**

**GAM PERÚ -  
OPEN DAY**

**22-23**

**SUMMA GOLD -  
ANDES MAQ**

**30-31**

**EXPOCONSTRUCCIÓN  
Y EXPODISEÑO 2025**

**32**

**ARENA PRIMAVERA**

**56-57**

**REVIVER**



## EXPOMIN 2025: LA PLATAFORMA LÍDER DE LA MINERÍA EN LATINOAMÉRICA CONSOLIDA SU ROL ESTRATÉGICO



Santiago de Chile se convierte nuevamente en el epicentro de la minería global

Del 21 al 25 de abril de 2025, el centro de eventos Espacio Riesco, en Santiago de Chile, albergó una nueva edición de EXPOMIN, la feria y congreso internacional más importante del sector minero en América Latina y una de las más relevantes a nivel mundial. Con más de 1.200 expositores y delegaciones de más de 30 países, el evento se perfila como

un espacio crucial para la reactivación económica, la innovación tecnológica y el diálogo público-privado en torno al desarrollo de una minería más sostenible y eficiente.

### **Innovación y sostenibilidad como ejes centrales**

Bajo el lema "Minería para el futuro: Sostenible, segura y eficiente", EXPOMIN 2025 reafirma su compromiso con los principales desafíos de la industria: la transición energética, la automatización de procesos, el uso de energías limpias y la integración de tecnologías inteligentes. El foco estará puesto en solu-

ciones que apunten a una minería más verde, como el uso de hidrógeno verde, camiones autónomos, sistemas de electrificación de faenas, reciclaje de agua y digitalización de los procesos operativos.

El evento contó con un amplio programa de conferencias técnicas, paneles de alto nivel y ruedas de negocios internacionales, donde se abordarán temas clave como la inversión minera en América Latina, el desarrollo de proveedores tecnológicos, la minería 4.0 y la formación de capital humano.



## Una feria de oportunidades para la industria global

EXPOMIN 2025 no solo es una vitrina tecnológica, sino también una potente plataforma de negocios. En esta edición, se gestionó la realización de más de 2.000 reuniones comerciales en su tradicional Rueda de Negocios Internacional organizada por ProChile, conectando a empresas chilenas con compradores de países estratégicos como Perú, Brasil, México, Canadá y Alemania.

El evento destaca también por su capacidad de atraer a empresas emergentes (startups), centros de innovación y universidades, lo que fomenta un ecosistema colaborativo orientado a resolver los desafíos actuales del sector. De esta forma, EXPOMIN se posiciona como un puente entre el desarrollo tecnológico y las necesidades reales de la operación minera.



## Presencia internacional y fortalecimiento del ecosistema minero

Este año, la feria contó con pabellones internacionales de países líderes en tecnología minera como Alemania, Estados Unidos, China, Australia y Finlandia. La participación extranjera ratificó el interés de los mercados globales por integrarse a la cadena de valor minera latinoamericana, especialmente en un contexto donde Chile, como principal productor mundial de cobre y litio, juega un rol protagónico en la transición energética.

Fue importante contar con la presencia de autoridades gubernamentales, gremios, académicos y representantes de comunidades, lo que permite una mirada multisectorial y territorial al desarrollo minero.



## LA PARTICIPACIÓN DE CONSTRUART INTERNACIONAL

*Como medio especializado en industria, construcción y minería en Latinoamérica, Construart Internacional participó en esta edición de EXPOMIN con un completo despliegue periodístico y la distribución del Directorio de Proveedores 2025, impreso y digital. Este esfuerzo reafirma el compromiso de la empresa peruana con la difusión de contenidos estratégicos y el fortalecimiento de la visibilidad de marcas y soluciones en el ecosistema minero regional.*



## ANDES MAQ CELEBRÓ EL LANZAMIENTO DE LA MARCA PARA CLIENTES, ALIADOS Y PRENSA EN SANTIAGO



En el marco de Expomin 2025, Andes Maq en Chile transformó su sede en Lampa en el corazón de una jornada inolvidable, donde se fusionaron la última tecnología en maquinaria pesada, espacios para conexiones comerciales de alto valor y un ambiente vibrante de celebración. Una experiencia que reflejó el liderazgo de la marca y su compromiso con la industria chilena.

Con la presencia de clientes, representantes de la industria, medios especializados y nuevos aliados estratégicos, la compañía mostró no solo la potencia de su portafolio, sino también el compromiso humano y profesional que distingue a su operación en el país.



El evento incluyó una exhibición dinámica de equipos SANY, marca representada por Andes Maq, donde los asistentes pudieron conocer de cerca sus prestaciones, rendimiento y aplicaciones en sectores como minería, construcción y movimiento de tierras, entre otros sectores. Además, se presentaron novedades tecnológicas.

cas que la marca anunciará próximamente para el mercado chileno.

“Para nosotros es fundamental no solo mostrar lo que hacemos, sino cómo lo hacemos. Este espacio fue creado para reconectar con quienes confían en Andes Maq, fortalecer lazos y compartir en un ambiente cálido y distendido”, mencionó Fran Benito, Gerente Corporativo Maquinaria Grupo Kaufmann.

La jornada estuvo acompañada de música en vivo, una propuesta gastronómica variada y múltiples momentos de camaradería, reforzando el valor de la cercanía con los actores clave del sector.

Con este tipo de iniciativas, Andes Maq reafirma su compromiso de largo plazo con el mercado chileno, proyectando una visión donde la innovación tecnológica y el trato humano van de la mano para seguir construyendo juntos el futuro de la industria.



En la foto: Marcela Hidalgo Pavez, Carlos Castany y Catherine Montalva



## ¿QUÉ FALTÓ EN EXPOMIN?

Por Ricardo Flores,  
Gerente de desarrollo del Idiem



Expomin 2025 ha sido la mejor feria que hemos visto en los últimos años. Contó con un récord de más de 1.300 expositores provenientes de más de 35 países, un pabellón dedicado a la innovación, y un récord de 83.498 visitantes. Además, 4.000 personas participaron en la feria durante El Día Ciudadano. La presencia de ministras y ministros de Estado también marcó un hito importante en el evento.

La feria tuvo una oferta casi inigualable. Incluso en el estacionamiento se ofrecían servicios que sorprendieron a los asistentes (los que estuvieron presentes entenderán). Fue un evento de lujo que refleja la magnitud de la inversión proyectada en la minería para los próximos años. La cartera de proyectos mineros es la mayor registrada en la última década, alcanzando los \$83.181 millones de dólares distribuidos en 51 iniciativas de inversión. La minería chilena, sin duda, es un pulmón vital para la economía, aportando el 15% de las inversiones totales y contribuyendo con el 10,5% del PIB nacional.

Sin embargo, la principal necesidad que tendrá la minería en los próximos años será la disponibilidad de profesiona-

les capacitados. Un análisis presentado en febrero de este año por la Alianza CCM-Eleva, con la colaboración de importantes empresas mineras, reveló que para 2032 se necesitarán más de 34.000 nuevos profesionales. Esta demanda surge principalmente por dos factores: la necesidad asociada a nuevos proyectos y la jubilación de una parte significativa de los trabajadores actuales, lo que plantea una urgencia en el recambio generacional.

Además, se estima que el 55% de los nuevos profesionales estará enfocado en labores de mantenimiento, área donde las tecnologías avanzadas y la digitalización serán una ayuda significativa pero insuficiente para cubrir la necesidad latente. La tecnología tiene un impacto dual en la minería: por un lado, puede eliminar algunas funciones tradicionales, pero por otro, genera nuevas oportunidades relacionadas con el uso de sistemas avanzados y la gestión de datos. Por ello, la adaptación y capacitación de la fuerza laboral son cruciales.

Por otra parte, es importante analizar las cifras de inclusión femenina en la industria minera, lo que permitirá fomen-

tar y promover el crecimiento de la participación de mujeres en el sector. En agosto de 2024, la ya mencionada Alianza CCM-Eleva también publicó el Monitoreo de Indicadores de Género, el cual destaca que la participación femenina en la gran minería ha crecido significativamente en la última década, alcanzando un 21,8% en 2024.

En IDIEM, avanzamos en el desarrollo profesional al abordar esta necesidad y trabajamos intensamente en la formación de nuevos talentos. Además, hemos obtenido la certificación NCh3262, lo que refleja nuestro compromiso con la inclusión femenina. La adopción de tecnologías y nuevas formas de trabajo constituye una actividad clave que debemos asumir con responsabilidad para mantener nuestra posición como proveedor estratégico de la minería a mediano plazo.

Si bien en Expomin participaron proveedores de profesionales como universidades y empresas de reclutamiento, estos no serán suficientes para satisfacer la demanda de trabajadores capacitados y con experiencia requeridos para desarrollar los proyectos en cartera.

## CON “TASAS VERDES”: ESTRENAN MODELO “ECO+” DE FINANCIAMIENTO HIPOTECARIO QUE SUMA SOLUCIONES EFICIENTES PARA VIVIENDAS EN BASE A ENERGÍAS RENOVABLES



**Siena Inmobiliaria, BancoEstado y Enel X, sellaron una alianza que facilita el acceso a hogares sustentables con tasa especial “Eco Vivienda”, que permite a su vez incorporar sistemas fotovoltaicos (paneles solares) y cargadores para autos eléctricos, según la necesidad de la vivienda, todo incorporado en el monto del dividendo del crédito hipotecario.**

La nueva ley de eficiencia energética que regula el sector inmobiliario ha impulsado que los proyectos residenciales mejoren la gestión y uso de la energía en las viviendas, incorporando fuentes renovables para la operación de los hogares.

Para cumplir e impulsar esta transformación, Siena Inmobiliaria, BancoEstado y Enel X, se han unido para crear la solución “Eco+”, que permite, por un lado, acceder a tasas rebajadas para

la compra de un inmueble que tenga Calificación de Eficiencia Energética para una Vivienda (CEV), y por otro, incluir tecnología de generación de energía renovable y electromovilidad residencial.

“Nuestro objetivo con Enel X fue ampliar este beneficio financiero para la eco-vivienda con un modelo flexible que permita a los clientes incluir dentro del monto del crédito hipotecario la instalación de tecnologías eficientes en su hogar,

como paneles fotovoltaicos y cargadores para autos eléctricos, lo que fue muy bien acogido por BancoEstado, ya que son soluciones que contribuyen al ahorro y la reducción de emisiones”, explica Ana María del Río, Gerente Comercial de Siena.

Según la gerenta de la División Banca Personas de BancoEstado, María Dolores Peralta, “el concretar estas alianzas con empresas que buscan nuestro mismo objetivo sostenible es de gran relevancia, dado que esta-

mos trabajando por integrar esta visión en nuestro quehacer diario, con productos que puedan fomentar un futuro más sustentable y que respondan a las necesidades de las personas”.

“En Enel X estamos convencidos que el uso eficiente de la energía comienza en el hogar. En este sentido, la incorporación de paneles solares para uso residencial no solo permite a las familias reducir su consumo eléctrico, generar ahorros y recuperar progresivamente la inversión, sino que también las convierte en protagonistas de la transición energética de nuestro país. Gracias a estos créditos verdes y la solución Eco+, junto a Siena Inmobiliaria y BancoEstado, estamos permitiendo que más hogares cuenten con tecnologías sostenibles sin impactar su presupuesto”, indicó Claudio Candia Gerente Comercial de Enel X.

Por su parte, el gerente de la División Ahorro Vivienda de BancoEstado, Marcelo Hiriart, sostiene que “para BancoEstado, el desarrollo sostenible del país es un pilar estratégico y por ello estamos ampliando nuestra oferta de valor con productos financieros verdes para nuestros clientes, en particular, en el mundo hipotecario. En esta oportunidad, estamos muy contentos de avanzar con una nueva línea con el proyecto de Inmobiliaria Siena, y hoy el cliente, además, puede incorporar

en su Crédito Hipotecario el valor de este “Kit Impacto verde” de Enel X”.

El primer proyecto Eco+, ejecutado por intermedio de esta nueva alianza, se ubica en el condominio de casas Canquén Norte, que Siena Inmobiliaria desarrolla en el sector de Piedra Roja, en Chicureo, el cual cumple con la Calificación B de la CEV, por lo que sus viviendas puedan ser adquiridas a una “tasa verde” rebajada.

Para incorporar las energías renovables en el hogar, se implementó el “Kit Impacto Verde”, que incluye un sistema de 14 paneles solares fotovoltaicos que inyectan energía renovable a la casa y, la no utilizada, se devuelve a la red de distribución bajo la modalidad net billing, para lo cual se generan descuentos en la cuenta de energía por los flujos aportados. Además, los clientes tienen la posibilidad de acceder adicionalmente a 2 aires acondicionados y un cargador inteligente con hasta 22kW de potencia.

Si consideramos los valores de las viviendas de este proyecto y a las actuales tasas de interés, al financiar con BancoEstado una Vivienda certificada para Ecovivienda, se podría llegar a generar un ahorro estimado a 25 años de aproximadamente UF400.

Considerando un caso real de una casa con paneles fotovoltaicos en la comu-

na de Colina, demuestra el impacto económico de la energía solar en una vivienda. Una familia con un consumo promedio de 990 kWh al mes, con un kit solar de 6,3 kWp instalado, ha logrado un ahorro mensual promedio de \$114.000 en su cuenta de electricidad. El sistema opera con un equilibrio entre autoconsumo e inyección a la red, lo que permite maximizar el retorno económico, dependiendo del perfil de consumo.

Un análisis comparativo respecto al uso de un auto eléctrico con uno a combustión revela que, utilizándolo 25.000 km al año, puede generar ahorros, en promedio, de \$2,45 millones de pesos anuales. Este ahorro proviene de menores costos en energía, hasta un 75% más económica que el combustible fósil; y la mantención, entre 70% y 80% menor al mantenimiento de un vehículo convencional. Con estos beneficios, la diferencia en el precio de compra se puede recuperar entre 3 y 5 años, haciendo de la electromovilidad no solo una opción sustentable, sino también económicamente inteligente.

Por esto, Siena Inmobiliaria innova en las casas de Canquén Norte en Chicureo con un producto ampliado en conjunto con BancoEstado y Enel X, instituciones que tienen un foco en la sostenibilidad.

## PUENTE CANTUTA - JUNÍN



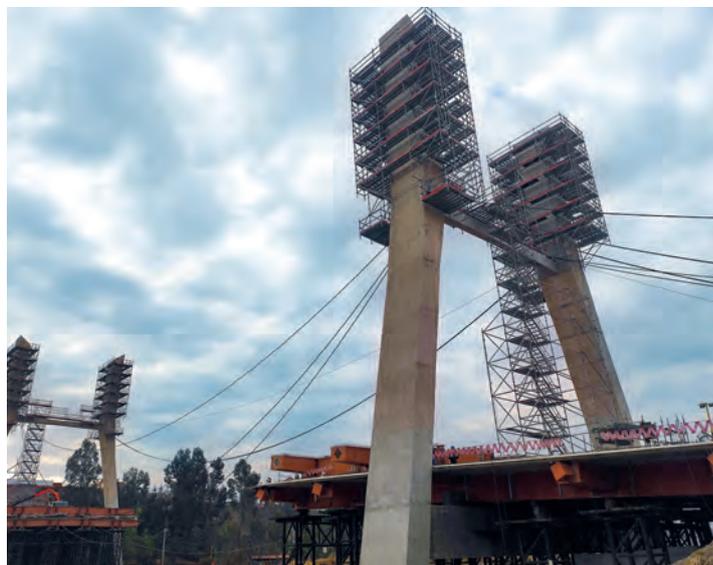
En la ciudad de Huancayo, región Junín, se llevó a cabo un proyecto que combinó precisión, seguridad y creatividad técnica. Layher fue designada para diseñar y asesorar la instalación de un sistema de andamio en los pilares del Puente Cantuta, con el objetivo de facilitar la colocación de nuevos cables tensores.

El principal desafío consistía en alcanzar más de 35 metros de altura en un espacio reducido, sin interferir con las estructuras existentes ni con los trabajos en curso sobre el tablero del puente. La solución fue un andamio multidireccional suspendido, cuidadosamente empotrado en el concreto mediante placas metálicas y pernos mecánicos. Para garantizar una fijación segura y evitar interferencias con el acero de refuerzo interno del pilar, se utilizó tecnología de escaneo no destructiva que permitió identificar con precisión la ubicación de los aceros de refuerzo en las columnas de concreto armado.

Este procedimiento fue clave para posicionar los pernos de ½" sin comprometer la integridad

estructural del elemento de soporte. Con un peso total de 28 toneladas, una altura de 35.5 metros y plataformas de trabajo de hasta 2.57 metros de ancho, el andamio incorporó escaleras de aluminio con pasamanos, pasarelas de conexión y elementos estabilizadores, brindando condiciones seguras y cómodas para el trabajo en altura. El diseño fue desarrollado bajo la metodología SIM (Scaffolding Information Modeling), generando modelos 3D repletos de información que permitieron optimizar los tiempos de montaje y asegurar un ajuste preciso a la geometría del pilar. Además,

el sistema fue calculado para resistir una sobrecarga de uso de 150 kg/m<sup>2</sup> y velocidades de viento de hasta 75 km/h. El montaje tomó 14 días y el desmontaje 11, ambos realizados en jornadas de 12 horas por un equipo conformado por 2 supervisores y 12 andamieros, empleando poleas manuales para el izaje eficiente de componentes. A pesar de las condiciones climáticas adversas —con ráfagas de viento y tormentas eléctricas que obligaron a interrumpir temporalmente las labores—, el proyecto se ejecutó exitosamente. El cliente destacó la versatilidad de la solución y su capacidad para adaptarse con precisión a la forma del pilar, permitiendo el avance seguro y continuo de los trabajos. Esta experiencia reafirma el valor del sistema Allround Layher y de accesorios como las placas de anclaje, capaces de brindar soluciones autoportantes en espacios complejos, y demuestra cómo la combinación de tecnología, planificación y experiencia puede marcar una diferencia real en proyectos de alta exigencia técnica.



Cesar Seminario  
Redacción

## GRUPO KAUFMANN LANZA OFICIALMENTE ANDES MAQ EN PERÚ Y REFUERZA SU PRESENCIA EN LATINOAMÉRICA



En el marco de un evento que congregó a destacados actores del sector industrial, incluyendo construcción, minería e infraestructura, el Grupo Kaufmann oficializó el lanzamiento de Andes Maq en Perú, consolidando

su estrategia de expansión regional y reafirmando su compromiso con el desarrollo de soluciones integrales para la industria.

Con esta iniciativa, Perú se convierte en el segundo país de Latinoamérica en

acoger la propuesta de Andes Maq, luego de su exitoso despliegue en Chile. Esta nueva unidad de negocios del Grupo Kaufmann llega al mercado peruano con un modelo de operación propio, una estructura sólida de cobertura nacional y un enfoque diferenciado en el servicio post venta, pilares clave para acompañar a los clientes durante todo el ciclo de vida de sus proyectos.

“Estamos muy orgullosos de traer al Perú una propuesta como Andes Maq, que no solo representa tecnología de primer nivel, sino también un respaldo permanente a nuestros clientes, con un servicio post venta robusto y soluciones pensadas para las condiciones y desafíos del mercado local”, señaló durante el evento Fran Benito,



Gerente Corporativo Maquinaria Grupo Kaufmann.

La presentación de Andes Maq en Perú no solo marca un nuevo hito para el Grupo Kaufmann, sino que también refuerza la apuesta de la organización por el desarrollo industrial en la región, ofreciendo un portafolio de productos y servicios de alta calidad, que incluyen maquinaria de última generación y soporte técnico especializado.

Con una visión de crecimiento sostenido, Andes Maq Perú buscará posicionarse como un aliado estratégico en los sectores más dinámicos del país, brindando soluciones adapta-



das a las necesidades de los clientes y contribuyendo al avance tecnológico de la industria.

Este lanzamiento confirma el rol del Grupo Kaufmann

como referente regional en maquinaria y servicios industriales, y anticipa una nueva etapa de innovación, cercanía y excelencia operativa para el mercado peruano.



## EL TRABAJO NO ESPERA, TÚ TAMPOCO

Andes Maq, rendimiento imparabile

## GAM PERÚ CELEBRÓ EXITOSO OPEN DAY EN LIMA CON OFERTAS EXCLUSIVAS Y GRAN ASISTENCIA DEL SECTOR INDUSTRIAL



El pasado jueves 22 de mayo, GAM Perú llevó a cabo su esperado Open Day 2025, una jornada que reunió a empresarios, técnicos y profesionales vinculados al rubro industrial, quienes se dieron cita desde las 9:00 a.m. en la sede de la empresa ubicada en la Av. Materiales N.º 2965, Urb. Industrial Wiese – Lima.

Durante el evento, los asistentes tuvieron la oportunidad de conocer de cerca el portafolio de equipos nuevos y usados de marcas de alto prestigio como Pramac, Clark, JLG y EP, incluyendo montacargas, plataformas elevadoras, generadores,





Arriba, de izquierda a derecha: Johan Tuesta, Pau Jiménez, Giovanna Viera y Pablo López.

entre otros. La exhibición permitió que los visitantes interactuaran directamente con las máquinas y recibieran asesoría personalizada del equipo comercial y técnico de GAM Perú.

Una de las mayores atracciones de la jornada fueron las ofertas exclusivas disponibles solo por asistencia, las cuales generaron gran interés y permitieron cerrar importantes oportunidades comerciales. Además, se vivió un ambiente de networking donde clientes y proveedores intercambiaron experiencias y fortalecieron relaciones en un entorno dinámico y profesional.

Construart Internacional estuvo presente cubriendo todos los detalles del evento, realizando entrevistas a representantes de GAM y visitantes, registrando así

una jornada que ratifica el compromiso de la empresa con la industria nacional, ofreciendo soluciones confiables, maquinaria de alta calidad y un soporte técnico especializado.

El Open Day 2025 de GAM Perú se consolidó como una plataforma estratégica para generar negocios, acercar tecnología de última generación a los actores del sector y demostrar por qué la compañía sigue posicionándose como referente en soluciones industriales en el país.



## ÉXITO ROTUNDO DEL CONGRESO AAPA LATAM 2025: LATINOAMÉRICA ASUME EL LIDERAZGO EN LA TRANSFORMACIÓN PORTUARIA GLOBAL



El Congreso AAPA LATAM 2025 concluyó esta semana en Lima con resultados sobresalientes, consolidándose como el foro portuario más influyente del hemisferio occidental. Con un récord de asistencia de cerca de 800 líderes estratégicos del sector –incluyendo altos ejecutivos, ministros, autoridades portuarias y grandes inversionistas– provenientes de más de veinte naciones, el evento se erigió como una plataforma clave para repensar el futuro logístico del continente.

Las principales voces del encuentro coincidieron en que América Latina tiene una responsabilidad clave: liderar la transformación de la infraestructura portuaria global, adaptándose a las nuevas demandas logísticas, tecnológicas y

ambientales. Este liderazgo implica no solo incrementar la capacidad y conectividad, sino también incorporar innovaciones disruptivas como la inteligencia artificial, el internet de las cosas, energías limpias y modelos avanzados de gobernanza, que garanticen resiliencia ante el cambio climático y dinamismo en el comercio internacional.

Durante su intervención, Juan Duarte, presidente ejecutivo de AAPA LATAM, subrayó el papel estratégico de la región. “Latinoamérica y el Caribe están llamadas a liderar la transformación portuaria, apostando por una ampliación de capacidad, conectividad y adopción tecnológica. Los mercados emergentes están liderando esta transformación, y no podemos quedar-

nos atrás. Ya estamos viendo inversiones históricas que podrían reconfigurar el ecosistema portuario y logístico de todo el continente”, afirmó.

A lo largo de las jornadas del evento, los paneles giraron en torno a Transformación digital y automatización portuaria; Descarbonización y sostenibilidad; Gobernanza ciudad-puerto; seguridad, Crimen organizado y nuevas amenazas; Estrategias navieras globales; así como la relación entre infraestructura, logística e integración regional, entre otros.

El Congreso AAPA LATAM 2025 no solo marcó un antes y un después en la agenda portuaria, sino que encendió la chispa de una nueva era para América Latina. La

región busca consolidarse como un actor clave en el comercio marítimo global, promoviendo una infraestructura portuaria más inteligente, sostenible y competitiva. El foco está en el futuro, donde la integración tecnológica y la cooperación internacional serán fundamentales para enfrentar los retos del siglo XXI y garantizar un desarrollo sostenible y próspero para todos.

Durante la ceremonia de clausura se formalizaron dos importantes acuerdos de colaboración. En primer lugar, se firmó un protocolo general de actuación entre Puertos del Estado de España, representado por Nuria Gaitón, y AAPA LATAM, representada por su direc-

tor ejecutivo, Juan Duarte. Asimismo, se suscribió un memorándum de entendimiento con la Asociación de Zonas Francas de las Américas (AZFA), a cargo de su director ejecutivo, Julio Rodríguez.

En relación con estos acuerdos Juan Duarte subrayó: "La firma de estos convenios busca reforzar la cooperación, estrechar lazos y consolidar una colaboración armoniosa entre nuestras instituciones". En relación con el Congreso AAPA LATAM 2025, añadió: "Este encuentro ha marcado un récord histórico al congregar a los principales líderes del sector. Nos vemos en Guatemala 2026 para llevar esto al siguiente nivel."

Por su parte, Zulma Dinelli, directora general del Congreso, expresó: "Nos vamos con la certeza de que este congreso ha sembrado alianzas duraderas y que ha impulsado nuevos espacios de intercambio. No solo compartimos conocimientos, compartimos compromiso y visión. Este es solo el comienzo de todo lo que podemos lograr si trabajamos en conjunto".

La cuenta regresiva para AAPA LATAM 2026, que tendrá lugar en Guatemala, ya comenzó y con ella, la promesa de continuar construyendo un legado que transforme el rostro del comercio mundial desde el corazón de la región.



## SUMMA GOLD CORPORATION IMPULSA EL EMPLEO Y DESARROLLO EN HUAMACHUCO CON LA COMPRA DE 60 CAMIONES SANY DE ÚLTIMA GENERACIÓN.



LAS PRIMERAS VEINTE UNIDADES YA ESTÁN EN LA UNIDAD MINERA.

LA ADQUISICIÓN TRIPARTITA CON LA EMPRESA CONTRATISTA SERVISAP S.R.L Y ANDES MAQ, DINAMIZA LA ECONOMÍA REGIONAL EN LA LIBERTAD, MEJORA LA CALIDAD DE VIDA Y CONTRIBUYE AL CUIDADO DEL MEDIO AMBIENTE

La empresa minera SUMMA GOLD CORPORATION, ubicada en Huamachuco, ha dado un paso significativo hacia la modernización al adquirir 60 camiones SANY, modelo SKT105S, de última generación.

Las primeras veinte unidades entregadas por Andes Maq, a través de la empresa Servisap S.R.L., representan una inversión estratégica impulsada por la compañía minera y orientada al cambio de metodología en el acarreo de materiales. Esta transformación contempla un CAPEX total de 30 millones de dólares en maquinaria principal y 10 millones adicionales en equipos auxiliares que respaldan la operación.

Esta inversión no solo representa una mejora operativa dentro del proyecto, sino que también refleja un compromiso con el crecimiento sostenible del país. Al apostar por maquinaria moderna y eficiente; SUMMA GOLD CORPORATION contribuye a elevar los estándares de la minería peruana, haciéndola más competitiva y preparada para los desafíos del mercado global.

La transición hacia esta nueva flota de camiones también ha impulsado un incremento significativo en la capacitación del personal técnico y operativo. La reorganización de las rutas internas, junto con la implementación de sistemas de telemetría y monitoreo

en tiempo real, exige que los colaboradores dominen nuevas tecnologías y procesos automatizados. Esta adaptación no solo fortalece las capacidades del equipo humano, sino que también impulsa una cultura de innovación y mejora continua dentro del proyecto.

Desde una perspectiva de sostenibilidad, el proyecto avanza al reducir de forma notable su huella ambiental. Aunque de gran capacidad, las nuevas unidades SANY emplean motores similares a los de la flota convencional, manteniendo bajos niveles de emisiones. Al operar con una configuración que requiere menos neumáticos por equipo, se reduce el consumo de caucho y su impacto ambiental,

contribuyendo directamente a un entorno más limpio.

Jaime Polar Paredes, gerente general de SUMMA GOLD CORPORATION, señaló que “adquirir esta nueva flota de camiones genera una gran oportunidad laboral en los caseríos ubicados en nuestra Zona de Influencia Directa e Indirecta. Ya estamos formando jóvenes en Huamachuco en un taller especializado que les permitirá manejar estos camiones de 70 toneladas. El tercer lote será de camiones eléctricos lo que significará administrar una flota mixta.

Nos estamos modernizando, damos trabajo y contribui-

mos a la conservación del medio ambiente. Solo las empresas mineras formales y reconocidas por el estado peruano, a diferencia de la minería ilegal, pueden brindar desarrollo y progreso a las diversas regiones”.

“La incorporación de esta moderna flota SANY a SUMMA GOLD CORPORATION es una clara muestra de cómo la innovación tecnológica en minería puede convertirse en un motor de crecimiento para el país. Con inversiones estratégicas como esta, no solo fortalecemos la competitividad de la industria, sino que también buscamos cumplir uno de nuestros objetivos que es el desarro-

llo regional, la generación de empleo calificado y una mejor gestión de nuestros recursos naturales”, comentó Fran Benito, Gerente Corporativo de Maquinaria del Grupo Kaufmann.

Por su parte, Maynor Juárez, Gerente de Maquinaria en Andes Maq Perú, señaló “esta entrega marca un avance importante en la transformación del acarreo en minería. No solo entregamos camiones, sino que acompañamos al cliente con asesoría técnica, capacitación especializada y soporte postventa para garantizar que la tecnología se traduzca en resultados concretos en campo”.



## ALO GROUP PERÚ IMPULSA SU EXPANSIÓN CON UNA INVERSIÓN DE US\$ 6 MILLONES Y UNA FLOTA DE RENTAL DE 600 EQUIPOS



- Gabriel Herrera, gerente general de la compañía, reveló que iniciaron la operación de Rental con 26 equipos en 2011, pero hoy ya cuentan con 450 en su flota de plataformas para el trabajo seguro en altura para el alquiler.
- Cuentan con más de 17 años de experiencia en el mercado peruano y abarcan el 45% del mercado nacional.

ALO Group Perú, parte del grupo ALO en Sudamérica, (Chile, Argentina, Paraguay, Colombia, Panamá), especializada en el alquiler y venta de plataformas para trabajos seguros en altura, informó que su directorio y accionistas decidieron invertir seis millones de dólares en equipamiento nuevo, lo que permitirá que su flota llegue a fin de año a los 600 equipos en su flota de Rental.

Así lo aseguró Gabriel Herrera, gerente general de la compañía, quien recordó que iniciaron sus operaciones con 26 equipos y hoy ya cuentan con 450. Su oferta

implica el alquiler y venta de brazos eléctricos y diesel, articulados y telescópicos, telehandlers y tijeras eléctricas y diesel, equipos para ser utilizados en diferentes escenarios e industrias, tales como minería, construcción, pesca, agroindustria, aeropuertos, puertos y demás industrias.

Agregó que, con más de 22 años de experiencia en Sudamérica y 17 en el mercado peruano, ALO Group Perú se ha consolidado como la empresa líder en este rubro, abarcando el 45% del mercado nacional.

Se destaca como distribuidor autorizado de marcas

reconocidas como JLG y GENIE, además de operar con su propia línea de productos ALO LIFT. Actualmente, tiene el equipo más alto de Sudamérica con 75 metros de altura de trabajo.

“Somos una empresa que se desarrolló paso a paso en sus inicios, pero que hoy lo hace con total vértigo. En plena pandemia, decidimos construir nuestra propia planta en Lurín, que tiene un terreno de 15,000m<sup>2</sup>”, explicó.

Agregó que en línea con esas apuestas, planean construir un taller en Arequipa. Asimismo, desarrollar inversiones en el norte, en Chiclayo y Piura. “Estamos

construyendo una empresa de 100 años pero recién estamos en los primeros quince”, precisó.

“ En Alo Group Perú, todos se aúnan a un solo concepto, Somos Certeza”, puntualizó.

Por su parte, Tomás Herrera, gerente comercial de ALO Group, señaló que se están preparando para poder apoyar a los desarrollos fotovoltaicos, agrícolas, industriales y, por supuesto, mineros, ejemplificados en el caso de Tía María.

“La electromovilidad es uno de nuestros pilares. Estamos desarrollando una nueva línea de equipos que está acompañando proyectos logísticos y agroindustriales, en donde tomamos en cuenta el impacto en la huella de carbono”, indicó.



Gabriel Herrera - Gerente General, Tomás Herrera - Gerente Comercial, Alejandro Zenklussen - CEO y/o Director General y Juan José Miguel - Accionista.

Además, sostuvo que vienen acompañando el proceso con una flota moderna, más alta y más limpia, que trabaja en interiores y exteriores con certeza y seguridad en la costa y en las grandes alturas del país.

ALO Group suministra maquinaria y servicios a grandes megaproyectos pe-

ruanos como Quellaveco, Toromocho, Puente Nanay, Salaverry, y San Rafael. En 2019 adquirió el primer elevador de pluma 1850SJ Ultra Boom de JLG en la costa del Pacífico Sudamericano, que hoy opera en la mina Quellaveco. Ofrecen un servicio integral (logística, entrega, operación, certificación y soporte técnico).



[www.alogroup.pe](http://www.alogroup.pe)

+ 51 981 170 999

## VALMET REAFIRMA SU COMPROMISO CON LA INNOVACIÓN MINERA EN EL 6° CONGRESO INTERNACIONAL MINERÍA PERÚ Y AMÉRICA LATINA 2025



Valmet, proveedor global líder en tecnologías, automatización y servicios para las industrias de procesos, participará en el 6° Congreso Internacional y Exposición Minería Perú y América Latina, que se realizará entre el 2 y 3 de julio próximo en Lima.

Este evento reunirá a más de 200 líderes, autoridades, inversionistas y expertos del sector para analizar los principales desafíos, oportunidades y avances tecnológicos que están redefiniendo el futuro de la minería en la región. En este escenario, Valmet presentará su portafolio de soluciones de Control de Flujo, desarrolladas para optimizar el desempeño de los procesos mineros, fortalecer la confiabilidad operativa y promover

una producción más eficiente y sostenible.

“Nuestra participación en este congreso refleja el compromiso permanente de Valmet con una minería más eficiente, segura y sustentable en América Latina. Desde el área de Control de Flujo ofrecemos tecnologías robustas que ayudan a maximizar la disponibilidad de activos, reducir el consumo de recursos y afrontar con éxito los desafíos más complejos del entorno operativo. Este encuentro es también una valiosa instancia para dialogar con actores relevantes de la industria, compartir experiencias y seguir co-creando soluciones que generen valor real y sostenible para el sector”, comentó Gonzalo Silva, Gerente

Regional de Control de Flujo en Valmet.

Además de su participación activa en el programa, Valmet será uno de los patrocinadores oficiales del evento y de los Premios a la Excelencia Minera en Perú 2025, los cuales reconocen iniciativas destacadas, proyectos transformadores y liderazgos que impulsan la innovación y la sostenibilidad en la industria.

La presencia de Valmet en este congreso reafirma su compromiso con el desarrollo responsable de la minería en la región, entregando tecnologías de vanguardia que responden a las demandas actuales del sector y acompañan su evolución hacia un futuro más eficiente, competitivo y respetuoso con el entorno.

## LANZAMIENTO PACMIN 2025 - SEGUNDA EDICIÓN: CON MIRAS A ENFRENTAR LA CRISIS DE LOS MÁS DE 90 MIL PASIVOS AMBIENTALES MINEROS EN EL PERÚ



La segunda edición del simposio internacional busca articular esfuerzos entre el sector público, privado y la academia para impulsar un enfoque de Rehabilitación Minera que genere valor a partir de los pasivos ambientales mineros y cierre de minas.

El pasado 29 de mayo se llevó a cabo el lanzamiento oficial del PACMIN 2025, la segunda edición del Simposio Internacional sobre Pasivos Ambientales Mineros y Cierre de Minas, con la participación destacada del Viceministro de Minas, Ing. Henry Luna, quien reafirmó el compromiso del Gobierno con la gestión ambiental responsable y la remediación de los pasivos ambientales mineros.

El evento inaugural también contó con las palabras del Ing. Raúl Benavides, presidente del PACMIN 2025, quien enfatizó la necesidad de fortalecer la institucionalidad y la colaboración entre el sector público y privado para enfrentar la magnitud del problema. Asimismo, Ing. Jorge

Soto Yen, presidente del Capítulo de Ingeniería de Minas del Colegio de Ingenieros del Perú (CIP), brindó unas palabras de apertura resaltando la importancia de la investigación y la innovación tecnológica en la remediación de los PAM.

A más de 20 años de la promulgación de la Ley de Pasivos Ambientales Mineros (PAM), los avances han sido limitados. Hasta la fecha, solo se han emitido 3 certificados de cierre final y 4 certificados de cierre de minas, pese a más de S/ 3,000 millones invertidos. Actualmente, existen 6,026 PAM registrados y más de 87,111 potenciales PAM identificados en el Registro Integral de Formalización Minera (REINFO). La inversión requerida para atender esta problemática supera los \$43,000 millones de dólares, lo que equivale a la mitad de las reservas internacionales del Banco Central de Reserva.

El PACMIN 2025, que se realizará los días 18, 19 y 20 de noviembre

en Lima, se proyecta como un espacio clave para articular esfuerzos, compartir experiencias internacionales y promover soluciones concretas para la gestión de los pasivos ambientales mineros y cierres de minas en el país. Durante los próximos meses se están organizando mesas técnicas con expertos del sector para abordar mejor los temas y brindar propuestas más concretas que puedan servir al Estado en la formulación de políticas y estrategias efectivas.

Acerca del PACMIN 2025 El PACMIN (Simposio Internacional de Pasivos Ambientales Mineros y Cierre de Minas) busca impulsar la discusión técnica, científica y legislativa sobre la gestión de los pasivos ambientales mineros y cierre de minas. Su segunda edición contará con la participación de destacados especialistas internacionales y autoridades comprometidas con la sostenibilidad ambiental y el desarrollo de un sector minero responsable.



## MINPRO 2025: MÁS DE 100 RUEDAS DE NEGOCIOS IMPULSAN LA INVERSIÓN MINERA EN SOLO DOS DÍAS

En un ambiente de oportunidades y fortalecimiento de relaciones comerciales, MINPRO 2025 cerró con éxito dos jornadas intensas de ruedas de negocios, consolidándose como una de las plataformas clave para el desarrollo del sector minero.

Durante los días 24 y 25 de junio, en el Centro de Convenciones de Lima, se llevaron a cabo más de 100 reuniones estratégicas entre representantes de importantes empresas mineras e inversionistas, generando un espacio de diálogo directo orientado a explorar nuevas oportunidades de inversión, desarrollo de proyectos y fortalecimiento de

vínculos comerciales en el ecosistema minero.

Participaron altos ejecutivos de compañías como Buena Ventura, Bear Creek Perú, El Brocal, Minera Crespo, Cerro Corona, Minera Volcan, Newmont y Nexa Resources, quienes sostuvieron encuentros con proveedores nacionales e internacionales de bienes, servicios y tecnología.

Estas reuniones se desarrollaron en el marco de los foros especializados Logistimin, Processmin y Mantemin, ejes temáticos de MINPRO que promueven la innovación y eficiencia en logística minera, procesos industriales y mantenimiento estratégico.

Entre los temas abordados durante el evento, destacaron la necesidad de fortalecer la seguridad jurídica, garantizar estabilidad fiscal y fomentar inversiones en infraestructura de apoyo al sector, aspectos clave para seguir impulsando el crecimiento sostenible de la minería en el país.

Organizado por Grupo Digamma, MINPRO 2025 reafirma su rol como un punto de encuentro fundamental para alinear objetivos entre empresas mineras, proveedores e inversionistas, consolidando así una visión compartida de desarrollo responsable, eficiente y de largo plazo para la industria minera del Perú.



**EXPO PESCA ACUIPERU**  
**FERIA INTERNACIONAL DE EQUIPOS  
 Y SERVICIOS PARA PESCA & ACUICULTURA**



**FERIA INTERNACIONAL DE  
 PESCADOS, MARISCOS & DERIVADOS**



- Barcos
- Astilleros
- Captura
- Cultivo
- Refrigeración
- Procesamiento
- Comunicaciones

**03-05  
 SETIEMBRE  
 2025**  
 Lima - Perú

Sede



- Conservas
- Congelado
- Fresco
- Seco Salado
- Harina de Pescado
- Aceite de Pescado

Oficialización



**¡Reserve su Stand Hoy!**

[www.thaiscorp.com/expopesca](http://www.thaiscorp.com/expopesca)

Prensa Asociada



## EXPOCONSTRUCCIÓN Y EXPODISEÑO 2025 CULMINA CON MÁS DE 51.000 VISITANTES Y 550 EXPOSITORES, CONSOLIDANDO SU LIDERAZGO REGIONAL



Con una destacada participación de más de 51.000 visitantes y más de 550 expositores, la 18ª edición de Expoconstrucción y Expodiseño cerró con gran éxito en el recinto ferial de Corferias, consolidándose como el evento más importante del sector construcción y diseño en Latinoamérica.

Durante seis jornadas intensas, esta feria internacional demostró su relevancia como plataforma de innovación, negocios y conexión sectorial, generando un crecimiento cercano al 10% respecto a la edición anterior. La feria fue el punto de encuentro para empresarios, profesionales, arquitectos, ingenieros, diseñadores y compradores estratégicos que recorrieron las novedades del mercado, marcando un nuevo hito para la industria.

“Esta versión fue un escenario de esperanza, reactivación y dinamismo. Un espacio don-

de los expositores presentaron sus innovaciones y construyeron relaciones de confianza. Agradecemos profundamente el respaldo de los visitantes, quienes no solo vinieron a hacer negocios, sino a conocer y valorar las soluciones del sector”, afirmó Lilian Conde, jefe de proyecto de Expoconstrucción y Expodiseño, Corferias.

El evento también fue una vitrina para presentar soluciones enfocadas en sostenibilidad, tecnología aplicada a la construcción, eficiencia energética y diseño responsable, respondiendo a las nuevas deman-

das del mercado y los retos globales del sector.

Por su parte, Guillermo Herrera, presidente ejecutivo de Camacol, subrayó el papel fundamental que sigue teniendo el sector en la economía del país:

“A pesar de los retos, el sector mantiene este tamaño tan representativo que moviliza una inversión en toda la cadena de valor superior a los 200 billones de pesos. Camacol sigue trabajando con todas las regiones para lograr que el sector siga beneficiando a los colombianos con más empleo digno y más inversión de alto impacto económico y social”.

La próxima edición ya empieza a generar expectativas, posicionando a Expoconstrucción y Expodiseño como un punto de encuentro estratégico para los negocios, la innovación y la proyección internacional del sector construcción y diseño en Colombia y la región.





## CONSTRUART INTERNACIONAL PRESENTE EN EXPOCONSTRUCCIÓN Y EXPODISEÑO 2025 COMO MEDIO ALIADO DE LA INDUSTRIA

Construart Internacional tuvo el privilegio de participar como prensa especializada en Expoconstrucción y Expodiseño 2025, uno de los eventos más relevantes para el sector construcción, la arquitectura y el diseño en América Latina. Nuestra presencia reafirma el compromiso con la cobertura

informativa de alto nivel, brindando visibilidad a las principales innovaciones, tendencias y protagonistas de la industria.

Durante esta edición, que reunió a más de 51.000 visitantes Construart Internacional realizó entrevistas exclusivas, generó conteni-

dos multimedia y fortaleció vínculos con marcas, instituciones y profesionales del sector. Seguimos consolidándonos como un referente de comunicación estratégica para el desarrollo y la proyección de la industria latinoamericana en el ámbito internacional.



## CONSTRUCCIÓN, ENTRETENIMIENTO Y SOSTENIBILIDAD SE UNEN EN MEDELLÍN: ASÍ SERÁ ARENA PRIMAVERA



La ciudad de Medellín continúa consolidándose como epicentro de innovación y desarrollo urbano en América Latina con el anuncio oficial de Arena Primavera, un ambicioso proyecto que promete convertirse en el principal referente de espectáculos y entretenimiento en la región. Esta iniciativa, liderada por el grupo mexicano Avalanz, bajo la dirección de Gabriel Sánchez, representa una inversión de más de 100 millones de dólares y se proyecta como un motor de reactivación económica y cultural en la capital antioqueña.

El complejo estará ubicado en el sector de la Terminal del Sur y contará con una capacidad de más de 16.000 espectadores. Arena Primavera no solo busca ofrecer un espacio de clase mundial para conciertos, eventos deportivos y convenciones, sino también establecer un nuevo estándar en infraestructura amigable con el medio ambiente. De hecho,

uno de los pilares del proyecto es su enfoque sostenible, integrando prácticas constructivas responsables y soluciones de eficiencia energética que marcarán una diferencia significativa en la operación futura del recinto.

Según Gabriel Sánchez, head del proyecto, “El Arena Primavera no es solo una apuesta por el entretenimiento, sino una plataforma para impulsar la transformación urbana, el turismo y el talento local”. Se estima que la construcción generará más de 1.000 empleos directos y que una vez en operación, el recinto movilizará millones de dólares en actividades conexas como transporte, hotelería, gastronomía y comercio.

El diseño de Arena Primavera ha sido concebido por arquitectos de renombre internacional y adaptado a las necesidades del mercado colombiano. Entre sus principales características destacan un

sistema acústico de alta fidelidad, módulos desmontables que permiten configuraciones múltiples y accesibilidad universal, garantizando la inclusión de todos los públicos. Además, el recinto contará con zonas verdes, espacios gastronómicos y áreas de esparcimiento para el disfrute de toda la familia.

Con este proyecto, Medellín se prepara para competir a nivel global con grandes ciudades del entretenimiento como Ciudad de México, São Paulo o Buenos Aires, elevando su perfil como destino de grandes espectáculos. El calendario de inauguración de Arena Primavera se prevé para finales de 2026, y desde ya se generan altas expectativas entre promotores, artistas y productores internacionales.

Sin duda, Arena Primavera se perfila como un ícono urbano de Medellín y un hito para la industria del entretenimiento en Colombia y Latinoamérica.



## BOGOTÁ AVANZA CON MEGAPROYECTO FERROVIARIO QUE SE INAUGURARÁ ANTES DEL METRO



Bogotá se prepara para un cambio significativo en su infraestructura de transporte con el avance de un megaproyecto ferroviario que, según las autoridades, entrará en operación antes que el tan esperado Metro de Bogotá. Se trata del Regiotram de Occidente, una iniciativa emblemática que busca mejorar la movilidad entre el centro de la capital colombiana y los municipios del occidente de Cundinamarca.

Con una inversión que supera los \$3,2 billones, esta obra conectará a Bogotá con municipios como Facatativá, Mosquera, Funza y Madrid, mediante un sistema de tren eléctrico moderno y sostenible. El proyecto es liderado por la Gobernación de Cundinamarca, en colaboración con la Empresa Fé-

rrea Regional y el consorcio chino China Civil Engineering Construction Corporation (CCECC), encargado de su construcción y operación.

El Regiotram de Occidente contará con 17 estaciones a lo largo de 39,6 kilómetros y tendrá una capacidad de movilizar a más de 130.000 pasajeros al día. Uno de los aspectos más destacados es que su operación será completamente eléctrica, reduciendo significativamente las emisiones de gases contaminantes en comparación con el transporte tradicional.

El gobernador de Cundinamarca, Jorge Emilio Rey, destacó que esta obra no solo es un proyecto de infraestructura, sino un símbolo del compromiso con la integración regional y el desarrollo sostenible. "Este sistema

permitirá a miles de personas desplazarse de forma rápida, segura y limpia, mejorando la calidad de vida y fortaleciendo la economía regional", expresó.

Las obras ya comenzaron y se espera que el Regiotram esté en funcionamiento antes del 2028, año estimado para el inicio de operaciones de la primera línea del Metro de Bogotá. De cumplirse este cronograma, este tren se convertiría en el primer sistema ferroviario moderno de pasajeros en operación en la capital en décadas.

Con esta apuesta, Colombia avanza hacia una red de transporte más eficiente y moderna, posicionando al Regiotram como un modelo de referencia para futuros desarrollos férreos en otras regiones del país.

## YELLOWSTONE SPECTRUM INVERTIRÁ US\$200 MILLONES PARA TRANSFORMAR QUORA EN UNA PLATAFORMA DE IA GENERATIVA



La empresa de tecnología Yellowstone Spectrum, reconocida por sus inversiones estratégicas en plataformas digitales emergentes, ha anunciado una inversión de US\$200 millones para potenciar el crecimiento y evolución de Quora, con el objetivo de convertirla en una de las plataformas líderes de inteligencia artificial generativa a nivel mundial.

Esta inversión representa un hito clave en la transformación digital de Quora, que ha ganado terreno como espacio de intercambio de conocimiento y ahora busca posicionarse también como un referente en herramientas de IA. Según informaron las compañías, parte del capital se destinará a potenciar Poe, el asistente de inteligencia artificial de Quora, que per-

mite a los usuarios interactuar con múltiples modelos de lenguaje en una sola plataforma.

La apuesta de Yellowstone Spectrum no es aislada: forma parte de una estrategia más amplia para impulsar ecosistemas digitales que promuevan la innovación abierta, la monetización de contenido a través de inteligencia artificial, y la integración de tecnologías de vanguardia al servicio del usuario global.

Adam D'Angelo, CEO de Quora y ex CTO de Facebook, señaló que esta inversión será clave para acelerar el crecimiento de su plataforma Poe y llevar la experiencia del usuario a un nuevo nivel. "Nuestro objetivo es que cualquier persona pueda in-

teractuar fácilmente con los modelos de lenguaje más avanzados, y esta alianza estratégica nos permite acercarnos aún más a esa visión", declaró.

La operación también demuestra el creciente interés de grandes inversores por compañías que lideran el desarrollo de soluciones basadas en IA generativa, un sector que continúa expandiéndose rápidamente y atrayendo capitales en todo el mundo.

Con esta inversión, Quora planea reforzar su infraestructura, ampliar su equipo de desarrollo y escalar sus capacidades en el campo de la inteligencia artificial, sentando las bases para una nueva etapa de expansión y liderazgo tecnológico.



# CONSTRUART

## CONSTRUCCIÓN MINERÍA E INDUSTRIA

### ► PORTAL DE NOTICIAS

- Las Noticias industriales de la región de Lunes a Viernes desde las 9 a.m.
- [www.construnoticias.com](http://www.construnoticias.com)



DESCARGA AQUÍ

### DIRECTORIO DE PROVEEDORES

- Guía actualizada de datos de los principales proveedores del sector.
- Descárguelo desde el Portal de Noticias.

### ► NOTICIERO

- Información del sector construcción y minería Entrevistas, Notas de Interés y Eventos.
- Transmisión Vía Canal Youtube y Facebook Live.



### REVISTA ESPECIALIZADA

- CONSTRUART Revista digital del sector construcción, minería e industria para Latam.
- Enviada a más de 60,000 contactos.

## ENTREVISTA: ALO GROUP COLOMBIA



### “Liderazgo en Elevación: El Rol Estratégico de ALO GROUP COLOMBIA en la Región”

**Rodrigo Hermosilla**

**1.** ¿ALO Group Colombia participó en esta edición de Expoconstrucción 2025? ¿Qué productos o soluciones destacaron durante el evento?

Así es, ALO Group Colombia participó activamente en Expoconstrucción y Expodiseño 2025, consolidándose como uno de los principales referentes en soluciones de elevación y plataformas para trabajos en altura. Durante el evento, destacamos una selección de nuestras plataformas articuladas, telescópicas y de tijera, así como equipos eléctricos y diésel diseñados para adaptarse a distintas condiciones de obra. También presentamos nuestra línea ALO Lift, reconocida por su

eficiencia, robustez y tecnología de vanguardia.

**2.** ¿Qué importancia tiene para la compañía participar en ferias como Expoconstrucción y cómo contribuyen estos espacios al posicionamiento de la marca en el mercado colombiano?

La participación en ferias como Expoconstrucción es clave para nuestro posicionamiento. Estos eventos no solo nos permiten acercarnos directamente a nuestros clientes actuales y potenciales, sino que también fortalecen nuestra presencia institucional y nos posicionan como un socio estratégico confiable dentro del sector. Es un espacio ideal para es-

tablecer nuevas alianzas, visibilizar nuestras innovaciones y reafirmar nuestro compromiso con el desarrollo del mercado colombiano.

**3.** ¿Cómo ha evolucionado la demanda de equipos de elevación y soluciones en altura en Colombia, y qué tendencias están marcando el rumbo del sector?

En los últimos años, hemos visto una evolución significativa en la demanda de soluciones en altura, especialmente en sectores como la construcción, minería, industria y energía. Las empresas están migrando hacia equipos más seguros, eficientes y sostenibles, lo que ha incrementado el interés por plataformas eléctricas y de bajo consumo. Las tendencias actuales apuntan a mayor versatilidad de los equipos y servicios integrales postventa, algo que ALO Group ha integrado con éxito en su propuesta de valor.

**4.** ¿Cuál ha sido el enfoque principal de ALO GROUP desde su llegada a Colombia y cómo ha evolucionado su presencia en el mercado desde la apertura de su sede en Bogotá?

Desde nuestra llegada a Colombia, el objetivo ha sido claro: ofrecer soluciones integrales en altura con respaldo técnico, stock inmediato y cobertura nacional. Nuestra sede en Bogotá ha sido un pilar estratégico



que nos ha permitido expandirnos y fortalecer nuestra atención a lo largo del país. A lo largo del tiempo, hemos ganado la confianza de grandes compañías y participado en proyectos de alto impacto, consolidando así una red de atención ágil, cercana y efectiva.

**5.** ¿Qué soluciones en equipos de elevación o plataformas han tenido mayor impacto entre sus clientes colombianos, y qué sectores productivos se han beneficiado más con su tecnología?

Entre las soluciones más demandadas destacan nuestras plataformas articuladas eléctricas y de tijera, que han sido fundamentales en obras urbanas, centros logísticos y plantas industriales. El sector constructor, así como el industrial y de energía, han sido los más beneficiados por nuestras tecnologías, que ofrecen productividad, seguridad y eficiencia. Además, nuestra línea ALO Lift se ha posicionado como una



Equipo Alo Group Colombia en Expoconstrucción y Expodiseño Bogotá 2025

alternativa competitiva con un excelente equilibrio entre precio y rendimiento.

**6.** Finalmente, ¿qué expectativas tiene ALO Group Colombia tras su participación en la feria y cuáles son los próximos

pasos estratégicos en el país para 2025?

Nuestra participación en Expoconstrucción 2025 nos deja muy satisfechos. Hemos ampliado nuestra red de contactos y validado el interés del mercado por nuevas tecnologías de elevación. De cara a lo que resta del año y para 2025, nuestros objetivos están enfocados en ampliar nuestra cobertura, fortalecer el servicio técnico postventa y continuar innovando en la oferta de equipos eléctricos y sostenibles. Además, proyectamos nuevas alianzas estratégicas que nos permitan seguir creciendo con responsabilidad en el país.



## PERI COLOMBIA MOSTRÓ SU LIDERAZGO EN SOLUCIONES DE ANDAMIOS Y ENCOFRADOS DURANTE EXPOCONSTRUCCIÓN Y EXPODISEÑO 2025



Del 20 al 25 de mayo, PERI Colombia participó con gran éxito en Expoconstrucción y Expodiseño 2025, una de las ferias más relevantes del sector en América Latina. Durante el evento, la compañía reafirmó su compromiso con la innovación, la eficiencia y la seguridad en la industria de la construcción.

Ubicados en un stand que atrajo a profesionales, constructores y empresas del sector, PERI presentó su am-

plio portafolio de soluciones en encofrados y andamios, destacando tecnologías de alto rendimiento adaptadas a los desafíos actuales del mercado. El equipo técnico y comercial de PERI estuvo disponible para asesorar a los visitantes, explicar las características de sus productos y demostrar los beneficios de sus sistemas de andamios y encofrados.

Además, PERI aprovechó el encuentro para fortalecer vínculos con clientes estratégicos y explorar nuevas

oportunidades de negocio, posicionándose como un socio confiable para proyectos de infraestructura, vivienda y obra civil en Colombia y la región.

La participación en Expoconstrucción y Expodiseño 2025 fue un hito más en el crecimiento de PERI Colombia, consolidando su rol como protagonista en la transformación del sector hacia una construcción más segura, rentable y sostenible.



# Excelencia.

FORMA PARTE DE LA FAMILIA.

TIJERAS DE CLASE MUNDIAL.  
SOPORTE INTEGRAL.

CONSTRUYE TU FLOTA



[JLG.COM/ES-MX](http://JLG.COM/ES-MX)



Mina Escondida

## RANKING MUNDIAL DE PRODUCCIÓN CUPRÍFERA

En un contexto donde el cobre sigue siendo un recurso estratégico para la transición energética y el desarrollo tecnológico global, Chile reafirma su liderazgo en la minería mundial al encabezar el ranking de las minas cupríferas con mayor producción.

### 1. Escondida

La mina Escondida en Chile mantiene su primer puesto, produciendo 1,28 millones de toneladas de metal, lo que representa un aumento del 16% respecto de 2023. Escondida es propiedad mayoritaria y está gestionada por BHP (57,5%), mientras que Rio Tinto posee el 30% y las japonesas Mitsubishi y JX Advanced Metals el 12,5% restante.

### 2. Grasberg

La mina Grasberg, propiedad conjunta de Freeport McMoRan y PT Mineral Industri Indonesia, produjo 816.466 toneladas de cobre

en 2024, un 8,4 % más que en 2023. Las obras en Grasberg se suspendieron temporalmente en 2023 después de que las inundaciones y los flujos de escombros provocados por las fuertes lluvias y los deslizamientos de tierra dañaran su complejo de molienda, pero el cielo fue más despejado en 2024.

### 3. Collahuasi

La mina Collahuasi en Chile, propiedad conjunta de Glencore, Anglo American y Mitsui, registró una caída del 2,5% en su producción, alcanzando las 558.636 toneladas en 2024, en comparación con las 573.200 toneladas del año anterior.

### 4. Kamo-a-Kakula

El complejo minero Kamo-a-Kakula, propiedad conjunta de Ivanhoe Mines, Zining Mining, el gobierno de la República Democrática del Congo y Crystal River Global, aumentó su producción a 437.061 toneladas en 2024, un 11% más que en 2023. En 2023, Kamo-a-Kakula fue nombrada la mina de cobre más importante con menores emisiones de carbono del mundo.

### 5. Buenavista

La mina Buenavista en México ocupó el quinto lugar con 433,000 toneladas de metal producidas en 2024, casi un

# PARTICIPE EN LA EDICIÓN **MÁS IMPORTANTE** DEL AÑO

## EDICIÓN **PERUMIN 2025**



Visibilidad estratégica en el  
corazón de la industria minera

- Análisis exclusivo con las **innovaciones, tendencias y protagonistas** que marcan **PERUMIN** y proyectan el futuro del sector.



## **CIERRE** DE EDICIÓN

## 30 DE AGOSTO **2025**

[contacto@grupoconstruart.com](mailto:contacto@grupoconstruart.com)

[www.construnoticias.com](http://www.construnoticias.com)

4% más que las 416,600 toneladas de 2023. Propiedad total de la subsidiaria de Grupo México, Southern Copper, Buenavista ha estado produciendo desde 1899, lo que la convierte en la mina de cobre en funcionamiento más antigua de América del Norte.

## 6. Cerro Verde

En sexto lugar se encuentra Cerro Verde en Perú, un complejo minero de cobre y molibdeno a cielo abierto, una empresa conjunta entre Freeport McMoRan, Buenaventura y Sumitomo. En 2024, Cerro Verde produjo 430.459 toneladas, un 3,71 % menos que las 447.034 toneladas de 2023.

## 7. Antamina

También en Perú, Antamina es propiedad conjunta de Glencore, BHP, Teck Resources y Mitsubishi. La mina produjo 413.000 toneladas en 2024, una disminución del 2,13 % respecto a las 422.000 toneladas de 2023.

## 8. Tenke Fungurume

La segunda mina congoleña de la lista, Tenke Fungurume, produjo unas 400.000

toneladas en 2024, lo que representaría un aumento anual del 42,7 %. En 2021, la empresa china CMOC, propietaria conjunta de la mina con Gécamines, controlada por el estado congoleño, invirtió 2.510 millones de dólares para duplicar su producción. El proyecto se completó y entró en funcionamiento en 2023.

## 9. KGHM Polska Miedz

La única mina en Europa que aparece en la lista es Miedz de KGHM Polska en Polonia, que producirá unas 395.160 toneladas en 2024, aproximadamente en línea con las 395.400 toneladas de 2023.

## 10. Polar Division

La mina de cobre Polar Division en Rusia, propiedad de Norilsk Nickel, completa la lista con un estimado de 345.000 toneladas en 2024, un aumento aproximado del 6,3% respecto de las 324.600 toneladas en 2023.

La importancia de estas minas no solo radica en su volumen, sino en el papel estratégico que cumple el cobre en la fabricación de

vehículos eléctricos, sistemas de energía renovable, infraestructura digital y componentes electrónicos. Con el aumento de la demanda global proyectado para las próximas décadas, estas minas se vuelven vitales para la estabilidad del mercado y la seguridad de suministro mundial.

Sin embargo, el liderazgo viene acompañado de desafíos. La industria enfrenta cada vez mayores exigencias en términos ambientales, sociales y de eficiencia energética. Empresas como Codelco, BHP y Freeport-McMoRan están invirtiendo fuertemente en tecnologías limpias, automatización y optimización de recursos para hacer frente a estos retos.

Este ranking reafirma el papel clave de Latinoamérica —y en especial de Chile— en el futuro de la minería global, con un sector que no solo se mantiene competitivo por volumen, sino también por su capacidad de innovación, sostenibilidad y adaptación a las exigencias del siglo XXI.



Ofrecemos soluciones e instrumentos para la detección no invasiva de diversas **patologías** en elementos estructurales de **concreto armado**



Jr. Fermin Tangüis 145, oficina 404, Urb. Santa Catalina, LA VICTORIA | [ventas@jtz-logistica.com](mailto:ventas@jtz-logistica.com) | [jtz-logistica.com](http://jtz-logistica.com) | + 51 998 378 633

## LIMPIEZA DE TANQUES DE COMBUSTIBLE Y GLP: UNA TAREA CRÍTICA PARA LA EFICIENCIA Y SEGURIDAD OPERATIVA



La limpieza de tanques de almacenamiento de combustible y GLP (Gas Licuado de Petróleo) es una operación fundamental dentro de los protocolos de mantenimiento industrial, ya que garantiza no solo la continuidad de las operaciones, sino también la seguridad de las instalaciones y el cumplimiento de normativas ambientales y técnicas.

Con el paso del tiempo, los tanques que almacenan hidrocarburos o gases derivados del petróleo acumulan sedimentos, residuos, lodos y materiales corrosivos que afectan directamente la calidad del producto almacenado, reducen la capacidad útil del tanque, y comprometen la eficiencia del sistema. Además, la acumulación de impurezas puede generar reacciones químicas peligrosas y aumentar el riesgo de incendio o fuga, especialmente en sistemas de alta presión como los que se utilizan en el alma-

cenamiento de GLP.

La limpieza profesional de estos tanques involucra procesos especializados, personal capacitado y tecnología que garantice una remoción segura de contaminantes sin comprometer la estructura del tanque ni la salud del personal. Dependiendo del tipo de tanque —aéreo, subterráneo, estacionario o móvil— se aplican metodologías como limpieza hidráulica, vacío industrial, ventilación forzada y monitoreo de atmósferas explosivas.

En sectores como minería, transporte, generación eléctrica, manufactura y distribución de energía, este tipo de mantenimiento es indispensable para mantener la operatividad constante, evitar paradas inesperadas y prolongar la vida útil de los activos. En muchos casos, las empresas incluyen la limpieza de tanques dentro de sus rutinas de mantenimiento preventivo y en

programas de control de calidad exigidos por entidades reguladoras.

A su vez, el cumplimiento de normas nacionales e internacionales —como las de seguridad ocupacional, medio ambiente y manejo de residuos peligrosos— es otro de los factores que impulsa a las compañías a contar con proveedores especializados y certificados en este tipo de intervenciones.

La limpieza de tanques de combustibles y GLP no solo es una acción técnica, sino una responsabilidad estratégica que impacta directamente en la sostenibilidad operativa, el cumplimiento normativo y la seguridad de las personas.

En una era donde cada litro de combustible cuenta y cada medida de seguridad marca la diferencia, este tipo de servicios cobra una relevancia cada vez mayor en el ecosistema industrial latinoamericano.

[WWW.GRUPOSERAFHIN.COM](http://WWW.GRUPOSERAFHIN.COM)



### PROYECTOS Y SOLUCIONES EN HIDROCARBUROS

Ofrecemos servicios integrales de mantenimiento preventivo y correctivo, reparación e instalación de equipamiento para la industria de los hidrocarburos, transporte, agroindustria, minería y aviación (estaciones de GLP).

#### CONTACTOS

- [administracion@gruposerafhin.com](mailto:administracion@gruposerafhin.com)
- [proyectos@gruposerafhin.com](mailto:proyectos@gruposerafhin.com)
- [gruposerafhin@hotmail.com](mailto:gruposerafhin@hotmail.com)

#### COTIZAR

- +51 987 - 223 - 234
- +51 993 - 509 - 658
- +51 924 - 877 - 173

## MCS RENTAL SOFTWARE LANZA AI INSIGHTS SUITE



MCS Rental Software anuncia el lanzamiento de MCS AI Insights, la suite innovadora de herramientas basadas en la Inteligencia Artificial diseñada específicamente para los usuarios de la solución MCS Rental Software.

Diseñada para ayudar en las operaciones diarias a los equipos de trabajo, AI Insights va más allá de los rumores de la industria para ofrecer soluciones prácticas que ahorran tiempo y que impactan directamente en la eficiencia y la toma de decisiones. Chris Clarke, Director de Desarrollo, explica.

“MCS Rental Software entiende las demandas y retos del negocio del alquiler. Mientras el sector habla del potencial de la IA, nosotros nos centramos en ofrecer herramientas tangibles que marquen una diferencia real. MCS AI Insights no se limita a innovar por innovar. Estas herramientas proporcionan una ayuda a los empleados, permitiéndoles trabajar de forma más inteligente.”

La primera herramienta del paquete AI Insights es Equipment Manual Assistance (Manual de Asistencia de Equipos). Está destinada a redefinir la forma en que las empresas de

alquiler y sus clientes interactúan con los manuales de los equipos. Al aprovechar las herramientas avanzadas de IA, los usuarios pueden acceder rápidamente a la información que necesitan de los manuales de usuario utilizando un chat de lenguaje natural, ahorrando un tiempo valioso y mejorando la eficiencia. Chris explica,

“MCS AI Insights, junto con MCS eScan, proporciona a los usuarios acceso instantáneo a la documentación de los equipos a través de códigos QR impresos en la máquina y asistencia inteligente impulsada por IA. Es como charrear con un experto técnico que se conoce el manual al dedillo y que ofrece orientación operativa paso a paso, información de seguridad y consejos de mantenimiento. Gracias a nuestra exclusiva herramienta Rental Business Context, las empresas de alquiler pueden garantizar que las respuestas incluyan consideraciones de seguridad clave, como recordar a los clientes que se pongan en contacto con ellos directamente si no están seguros o si surge un problema de seguridad.”

MCS Rental Software se compromete a colaborar con sus

clientes para desarrollar soluciones de software de vanguardia, adaptadas a las necesidades cambiantes del sector del alquiler de equipos. AI Insights revolucionará la forma en que los usuarios y clientes de software de alquiler interactúan con los datos de alquiler para mejorar la eficiencia del alquiler.

### Acerca de MCS Rental Software

MCS, proveedor de software de gestión de alquiler y líder en la industria del alquiler, lleva más de 40 años proporcionando soluciones a empresas de alquiler de diferentes sectores empresariales. MCS se beneficia de muchos años de experiencia y cuenta con cientos de clientes satisfechos en todo el mundo.

En la actualidad, los productos y servicios de MCS siguen estando a la vanguardia de los avances tecnológicos, creciendo y evolucionando con un mercado exigente y en constante cambio. La solidez financiera de la empresa de software, sus alianzas comerciales estratégicas y su historial de instalaciones subrayan su capacidad para ofrecer tecnología probada con beneficios empresariales tangibles.

### Contacto

Gloria Magnoni – LATAM Marketing Coordinator – MCS Rental Software

Tel +52 55 4624 2303

Gloria.magnoni@mcsrentalsoftware.com

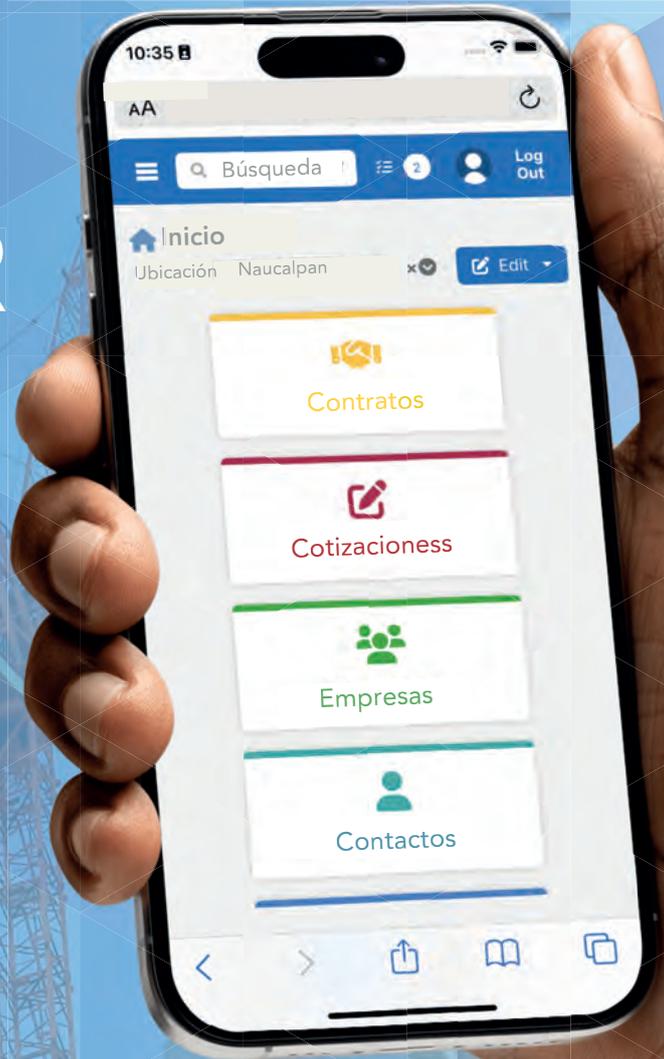
<https://www.mcsrentalsoftware.com>

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/mcs-rental-software/>



# SOFTWARE DE ALQUILER Y GESTIÓN DE EQUIPOS

Gestione el alquiler con el software más completo, desde cualquier lugar



- ▶ Agilidad en los presupuestos
- ▶ Total visibilidad del patio
- ▶ Planeación eficiente de trabajos
- ▶ Firmas digitales al instante
- ▶ Pruebas de servicios y notas
- ▶ Rastreo de equipos - Mantemientos perfectos





## NUEVA INVERSIÓN ESTRATÉGICA: AMERICAN INDUSTRIES INAUGURA NAVE DE CLASE MUNDIAL EN LEÓN, IMPULSANDO EL DESARROLLO INDUSTRIAL DE GUANAJUATO

American Industries Group, una de las principales desarrolladoras de parques industriales en México, continúa fortaleciendo su presencia en el país con la expansión de sus operaciones en el estado de Guanajuato. La compañía anunció la apertura de una nueva nave industrial ubicada estratégicamente en el Parque Industrial León-Bajío, reafirmando su compromiso con el desarrollo económico de la región y su atractivo para la inversión extranjera directa.

La nueva instalación cuenta con una superficie de más de 10,000 metros cuadrados y ha sido diseñada bajo estándares internacionales de calidad, eficiencia energética y sostenibilidad. Con esta inversión, American Industries busca atender la creciente demanda de infraes-

tructura industrial moderna por parte de empresas globales del sector automotriz, logístico, aeroespacial y de manufactura avanzada que se establecen en el corredor del Bajío.

“Estamos muy orgullosos de continuar invirtiendo en Guanajuato, un estado que ha demostrado ser un motor clave para el crecimiento industrial en México”, señaló Sergio Argüelles, presidente y director general de American Industries. “Esta nueva nave en León refuerza nuestro compromiso de ofrecer soluciones de clase mundial a nuestros clientes y de seguir atrayendo empresas que generen empleo y desarrollo en la región”.

La nave ya está disponible para arrendamiento y forma parte de un plan más amplio de expansión que incluye nuevos proyectos en

otras ciudades estratégicas del país, como Querétaro, Monterrey y Chihuahua. Con más de 45 años de experiencia, American Industries continúa posicionándose como un socio clave para empresas extranjeras que buscan establecerse en México mediante servicios integrales que incluyen desde la selección de ubicación hasta asistencia legal, fiscal y operativa.

La ciudad de León, por su parte, se consolida como un hub atractivo para la industria gracias a su conectividad, talento humano calificado y cercanía con mercados nacionales e internacionales. La llegada de nuevas inversiones como la de American Industries representa una señal positiva para el crecimiento económico local y la generación de empleos especializados.

## COMERCIO EXTERIOR IMPULSA A MÉXICO AL TOP DE LAS ECONOMÍAS MÁS ABIERTAS A NIVEL GLOBAL



En medio de un entorno internacional marcado por tensiones geopolíticas y desafíos macroeconómicos, México mantiene una destacada resiliencia en sectores clave de su economía. Así lo revela el más reciente informe CIAL Insights, elaborado por CIAL Dun & Bradstreet, que analiza el comportamiento económico del país.

### Exportaciones manufactureras:

Uno de los principales hallazgos del informe es el sólido desempeño del sector manufacturero, que en abril de 2025 generó exportaciones por 48,606 millones de dólares, cifra que representa el 90% del total exportado por México en ese mes. Este resultado implica un crecimiento anual del 6.9%, reafirmando el papel central de las manufacturas como columna vertebral de la economía mexicana.

No obstante, el análisis también identifica contrastes al interior del sector. Las exportaciones automotrices mostraron una contracción del 1.9% en abril, acumulando una caída del 3.3% en el primer trimestre del año. En contraste, las exportaciones de metálicas básicas crecieron un 12.1% anual, mostrando fortaleza incluso frente a nuevos aranceles de hasta el 50%, aplicados desde mayo en algunos mercados internacionales.

### Comercio exterior

El informe destaca que el comercio exterior representa actualmente el 73.1% del Producto Interno Bruto estimado para 2025, posicionando a México como una de las economías más abiertas del mundo. Esta cifra contrasta significativamente con la de sus principales socios comerciales: Canadá (52%) y Estados Unidos (18.4%).

Desde la entrada en vigor del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) en la década de los noventa, México ha mantenido una integración comercial sostenida con los mercados globales, alcanzando un pico histórico del 80.6% en 2022. Esta apertura continúa siendo un ancla fundamental para la atracción de inversión extranjera y el posicionamiento del país en las cadenas globales de valor.

### Un balance con señales mixtas, pero con rumbo claro

En resumen, el informe de CIAL Insights refleja una economía mexicana que, pese a los desafíos del entorno nacional e internacional, mantiene sólidos fundamentos en sectores clave. La capacidad del país para seguir aprovechando su vocación exportadora y su apertura comercial será decisiva para consolidar un crecimiento sostenible a mediano plazo.

## TEXAS IMPULSA SU INDUSTRIA MANUFACTURERA CON 2,000 NUEVOS EMPLEOS EN MAYO DE 2025



La industria manufacturera en Texas continúa consolidando su rol como motor económico del estado, al registrar la creación de 2,000 nuevos empleos durante mayo de 2025. Así lo revelan las cifras oficiales publicadas por la Comisión de la Fuerza Laboral de Texas (TWC, por sus siglas en inglés), que indican que el sector alcanzó un total de 977,800 empleos, frente a los 975,800 registrados en abril.

Este crecimiento representa un signo claro de recuperación sostenida, impulsada principalmente por factores como la relocalización de empresas, el aumento de la inversión extranjera directa y la expansión de industrias clave como la automotriz, electrónica y aeroespacial.

En la comparación anual, los datos también son

alentadores. En mayo de 2024, el sector manufacturero contaba con 973,400 puestos, lo que refleja un incremento de 4,400 empleos nuevos en los últimos doce meses.

El repunte se vincula con el fortalecimiento de las cadenas de suministro regionales, una mayor demanda nacional e internacional y políticas públicas estatales centradas en el desarrollo económico, innovación industrial y programas de capacitación laboral especializada.

Asimismo, de acuerdo con las estadísticas de empleos no agrícolas, el mayor crecimiento se presentó en el rubro de comercio, transporte y servicios públicos, con 8,400 nuevos trabajos generados en mayo, lo que evidencia un entorno eco-

nómico dinámico y resiliente.

Este panorama favorable posiciona a Texas como uno de los destinos más atractivos para nuevas inversiones manufactureras en Estados Unidos. Además, regiones estratégicas como el Valle del Río Grande se perfilan como polos de desarrollo con alto potencial para la instalación de nuevas plantas industriales y la generación de empleo calificado.

Con estos avances, Texas reafirma su liderazgo industrial y su compromiso con el crecimiento económico sostenido, apoyando el desarrollo regional y fortaleciendo su competitividad en el panorama nacional e internacional.

## PEÑOLES RETOMA OPERACIONES EN TIZAPA Y FORTALECE PERSPECTIVAS DE CRECIMIENTO



La minera mexicana Industrias Peñoles ha dado un paso clave en la reactivación de sus operaciones al reabrir la mina Tizapa, ubicada en Zacazonapan, Estado de México, tras una suspensión de actividades que se extendió por 10 meses debido a una huelga. La noticia ha sido bien recibida por analistas del sector, quienes consideran que este hito mejora significativamente el panorama financiero de la compañía en el corto plazo.

Según Benjamín Álvarez, gerente de análisis bursátil

de CI Banco, especializado en minería, la reanudación es altamente positiva. “Esa mina es una de las principales productoras de metales base para Peñoles, por lo cual debe generar cerca del 3 % de los ingresos de la minera”

La resolución del conflicto llegó luego de que el Tribunal Laboral Federal de Asuntos Colectivos reconociera dos violaciones al contrato colectivo por parte de la empresa, validando el inicio de la huelga el pasado 30 de agosto de 2024. Sin embargo, el tribunal rechazó

siete de las nueve reclamaciones del sindicato, incluida la relativa al reparto de utilidades por un monto superior al marco legal. Tras este dictamen, se ordenó la reanudación de actividades y el pago de salarios omitidos durante el paro.

Ese mismo día, Tizapa reinició operaciones, generando un impacto directo en más de 400 trabajadores y miles de empleos indirectos en la región. Esta reapertura representa también una señal de estabilidad en las relaciones laborales dentro del sector y un avance

en el diálogo entre Peñoles y el Sindicato Nacional de Trabajadores Mineros, Metalúrgicos, Siderúrgicos y Similares de la República Mexicana (SNTMMSRM).

En lo financiero, las acciones de Peñoles reaccionaron positivamente. Al cierre del 30 de junio, sus títulos subieron 5,24 % en la Bolsa Mexicana de Valores, alcanzando su mayor nivel en más de dos semanas. A pesar de una ligera corrección en

las dos sesiones siguientes, la tendencia general refleja una mayor confianza del mercado.

Peñoles también reportó un sólido primer trimestre de 2025, con ventas que crecieron a doble dígito impulsadas por los altos precios internacionales de los metales, lo que permitió compensar menores volúmenes de producción y procesamiento.

El retorno de Tizapa no solo restablece una fuente clave de ingresos para Peñoles, sino que también refuerza su posicionamiento como uno de los actores más importantes de la industria minera en América Latina. La combinación de estabilidad laboral, compromiso legal y buen desempeño comercial refuerza la proyección de una segunda mitad del año mucho más sólida para la compañía.



## MCS RENTAL SOFTWARE FORTALECE SU POSICIONAMIENTO EN LATINOAMÉRICA CON PRESENCIA ESTRATÉGICA EN FERIAS Y CONVENCIONES DEL SECTOR CONSTRUCCIÓN Y MINERÍA



La presencia de MCS Rental Software en las principales ferias y convenciones del sector construcción y minería en Latinoamérica es una muestra clara de su compromiso con la industria regional y su apuesta por el desarrollo tecnológico del rubro.

Durante los últimos años, la compañía ha desplegado una estrategia de vinculación directa con el mercado de alquiler, y ha puesto su atención en el mercado latinoamericano participando activamente en eventos de alto impacto como Expomin (Chile) y Expoconstrucción (México). En otros países con fuerte presencia internacional, ha participado de ferias de gran prestigio como Bauma (Múnich), ARA Show

(USA), WOC (USA) y eventos en otros países europeos.

Con un software robusto y especializado en la gestión de alquiler de maquinaria, equipos e inventario, MCS Rental Software se ha consolidado como un socio tecnológico estratégico para cientos de empresas de renta que buscan mayor eficiencia, trazabilidad y control de sus operaciones.

Durante su participación en estos eventos, la empresa no solo ha exhibido las capacidades de su sistema, sino que también ha compartido experiencias, casos de éxito y soluciones adaptadas a los desafíos específicos de los distintos mercados latinoamericanos. Su presencia constante ha permitido a MCS Rental Software afianzar relaciones

comerciales, identificar nuevas oportunidades y posicionarse como una de las plataformas líderes en software para rental a nivel internacional.

La propuesta de valor de MCS Rental Software cobra mayor relevancia en un contexto donde la digitalización de procesos, el mantenimiento preventivo y la trazabilidad de activos se vuelven fundamentales para la competitividad de las empresas del sector. Su recorrido por las ferias más importantes del continente es reflejo de una visión clara: acompañar a las empresas de alquiler en su proceso de transformación digital y contribuir con soluciones concretas al crecimiento del sector construcción y minería en Latinoamérica.

## JLG INAUGURA NUEVAS INSTALACIONES DE VANGUARDIA EN BRASIL, REFORZANDO ASÍ SU COMPROMISO A LARGO PLAZO CON EL MERCADO BRASILEÑO



El gran evento de inauguración de las nuevas instalaciones de vanguardia es una señal de una inversión continua y una mejor asistencia al cliente después de más de 25 años en Brasil.

JLG Industries, Inc., una empresa de Oshkosh Corporation y líder mundial en la fabricación de plataformas móviles de trabajo aéreo y manipuladores telescópicos, orgullosamente anuncia la inauguración de sus nuevas instalaciones de gran escala en Indaiatuba, São Paulo, Brasil. La empresa celebró esta significativa inversión con un gran evento de inauguración el 13 de mayo de 2025 al que asistieron valiosos socios de la compañía de alquiler, el equipo especial de JLG en Brasil, ejecutivos de JLG y miembros de la prensa.

Las nuevas instalaciones, descritas como “la mayor estructura en Brasil dedicada a plataformas móviles de trabajo aéreo”, destacan el permanente compromiso de JLG con el mercado brasileño. Esta inversión estratégica tiene como fin mejorar la eficiencia operativa, ampliar las capacidades de los servicios y ofrecer un centro de innovación y asistencia al cliente de cara al futuro en Brasil.

“Estas nuevas instalaciones representan un paso fundamental en la trayectoria continua de JLG y nuestra profunda dedicación al vibrante mercado brasileño, donde tenemos una presencia significativa y de larga data”, expresó Mike Brown, vicepresidente de ventas y desarrollo de mercados de JLG para América Latina. “Para seguir

compitiendo y liderando en la industria de acceso brasileña, reconocimos la necesidad de invertir, crecer y actualizarnos. Estas instalaciones nos permitirán enfrentar directamente los desafíos competitivos y prepararnos para ofrecer productos y servicios adicionales al mercado y a nuestros valiosos socios comerciales en Brasil. Permaneceremos aquí por mucho tiempo y, tal como lo mencionamos cuando celebramos nuestro 25.º aniversario en Brasil el año pasado, creemos que el potencial de crecimiento de los productos de acceso de JLG aquí es excelente”.

El gran evento de inauguración fue un éxito rotundo que mostró las sólidas asociaciones de JLG en la región. Los asistentes comprobaron

de primera mano las capacidades de las nuevas instalaciones mediante recorridos completos, disfrutaron de los discursos de los líderes de JLG y participaron en una celebración que marca un nuevo capítulo para JLG en Brasil. En el evento se destacó el nuevo espacio de la bodega de 5000 m<sup>2</sup>, con áreas considerables dedicadas al almacenamiento de piezas y accesorios, así como una nueva sala de capacitación y mayores espacios de oficinas y conferencias diseñados para atender mejor las necesidades de los clientes.

Luca Riga, gerente sénior de marketing y desarrollo de negocios de JLG para América Latina, compartió el espíritu del evento: "Estas nuevas instalaciones son más que un mero edificio; son nuestro nuevo hogar en Brasil y un testimonio del éxito que juntos hemos creado con nuestros clientes a través de muchos años. La gran inauguración fue para brindarles



un homenaje, ya que ellos son la clave de nuestro éxito. Les ofrecimos una llave simbólica de esta nueva sede, lo que significa que este también es su hogar, un lugar donde juntos seguiremos creciendo y apoyando sus aspiraciones". Riga agregó: "El día estuvo lleno de genuino entusiasmo, desde la presentación de nuestra nueva bodega de piezas y nuestras modernas oficinas hasta la celebración de este importante hito junto a nuestros

valiosos socios. Esto realmente mostró la imagen de un futuro brillante".

Las nuevas instalaciones mejorarán considerablemente la disponibilidad de piezas y mejorarán el servicio de soporte para los clientes en Brasil. "Con la nueva bodega en Indaiatuba tendremos una mejor descarga y envío de piezas y accesorios y mayores niveles de almacenamiento", explicó Brown. "Esto, sin duda, mejorará los tiempos de entrega local de piezas y, junto a un amplio espacio dedicado a la capacitación, servirá para mejorar la transferencia de tecnología y soporte a nuestros socios comerciales, especialmente en ventas y servicios dentro de Brasil".

Adriano Peres Leandro, gerente sénior de ventas y desarrollo de mercados de JLG para Sudamérica, habló del significado de las nuevas instalaciones y la historia de JLG en Brasil e indicó: "Al reflexionar sobre la trayectoria de JLG en Brasil, nuestro enfoque inicial era demostrar





los significativos aumentos de seguridad y productividad que ofrecen los equipos aéreos. Con el tiempo, JLG se ha vuelto una marca muy confiable, en gran parte gracias a que nuestros clientes reco-

nocen la eficiencia, calidad y valor general que ofrecen nuestras máquinas durante su vida útil. Invertir en nuestras nuevas instalaciones es una inversión inteligente a largo plazo en la mejor es-

tructura para nuestros clientes porque pensamos a largo plazo. Es como nuestras máquinas: tal vez no tengan el precio más bajo, pero son la mejor solución a largo plazo. Estas nuevas instalaciones representan la continuidad de nuestro compromiso inquebrantable en Brasil. Los clientes saben que somos un fuerte socio en Brasil desde hace más de dos décadas y que seguiremos aquí por muchos años más, brindándoles apoyo y orientación durante toda la vida útil de sus equipos”.

La inversión refleja el compromiso de JLG para introducir más innovaciones en Brasil y responder a las cambiantes demandas del mercado local.

“Nuestras adquisiciones corporativas recientes y futuras muestran nuestra plena intención de seguir ampliando la oferta de productos de JLG principalmente en Brasil, y de apoyar a América Latina. Además, hay una serie de productos y servicios que ofrecemos en otras partes del mundo que, donde se adaptan, pueden introducirse en el mercado brasileño para aumentar la rentabilidad de JLG y sus socios comerciales”, concluyó Brown. “JLG es un líder indiscutible en el mercado Brasileño, construido sobre décadas de compromiso, y apenas estamos comenzando. ¡Manténgase atento, pronto tendremos más noticias positivas e impactantes!”

## GAM MÉXICO DESTACA EN EL CONGRESO INTERNACIONAL DE LA CARNE CON MAQUINARIA JCB DE ÚLTIMA GENERACIÓN



GAM México, empresa líder en soluciones integrales de maquinaria para sectores industriales, participó con gran éxito en el Congreso Internacional de la Carne 2025, celebrado en Expo Guadalajara los días 26 y 27 de junio. La compañía exhibió su portafolio de equipos JCB, reafirmando su compromiso con el desarrollo del sector agroindustrial y ganadero en el país.

Durante el evento, los asistentes pudieron conocer de cerca la potencia, versatili-

dad y eficiencia de la maquinaria JCB, especialmente diseñada para responder a las exigencias del trabajo agrícola y ganadero. GAM México presentó equipos disponibles para entrega inmediata, respaldados por un amplio stock, servicio técnico especializado y la garantía oficial como distribuidores JCB en los estados de Jalisco, Colima, Nuevo León y Tamaulipas.

“Estar presentes en eventos como el Congreso Internacional de la Carne nos per-

mite acercarnos a nuestros clientes del sector agroindustrial, conocer sus desafíos y ofrecer soluciones concretas con tecnología de punta”, señaló el equipo de GAM México durante la exposición.

Con una sólida trayectoria en el mercado, GAM México continúa posicionándose como un socio estratégico clave para los sectores productivos del país, brindando maquinaria de alto rendimiento, financiamiento flexible y servicio postventa de primer nivel.

## GAM INAUGURA “REVIVER”, UNA PLANTA PIONERA QUE TRANSFORMA EL FUTURO DESDE EL CORAZÓN DE VILLACÉ



Con una clara apuesta por la sostenibilidad, la economía circular y la transformación industrial, GAM ha dado un paso decisivo hacia el futuro con la inauguración oficial de *Reviver*, su nueva planta ubicada en Villacé. Durante la ceremonia, el CEO de la compañía, Pedro Luis Fernández, destacó la magnitud y propósito del proyecto, subrayando que *“Reviver no es solo una planta, sino un proyecto transformador que necesita de colaboradores, imaginación y optimismo. No podemos avanzar sin la ayuda de todos”*.

La planta *Reviver* representa un hito dentro del modelo de servicios industriales sostenibles promovidos por GAM. En palabras del máximo ejecutivo de la firma, *“in-*

*novar es de valientes: implica riesgo, esfuerzo, inversión y la renuncia al presente en nombre de un futuro mejor”*. A través de esta iniciativa, GAM busca posicionarse como la mejor empresa de servicios de su sector, apostando por procesos sostenibles y un modelo de negocio con impacto positivo para

las futuras generaciones.

Durante su intervención, Pedro Luis Fernández también reivindicó el papel clave de las zonas rurales como motor de cambio para el desarrollo económico y medioambiental del país. *“La España rural sabe mucho de economía circular”*,





afirmó. En ese contexto, señaló que *“ojalá hoy desde Villacé no estemos abriendo solo las puertas de una fábrica, sino también una nueva forma de ver el área rural, no como un territorio olvidado, sino como oportunidad”*.

Con Reviver, GAM pone en marcha una planta innovadora enfocada en la recuperación, reparación y reutilización de maquinaria y equipos, consolidando así su compromiso con la reducción de residuos y la eficiencia de los recursos, en línea con los principios de la economía circular.

La apertura de esta nueva instalación no solo refleja el liderazgo de GAM en innovación y sostenibilidad, sino que además posiciona a Villacé como un punto estratégico en el mapa industrial del país.

Con más de 280 máquinas refabricadas en poco más de un año, y un valor de mercado que supera los 5,3

millones de euros, la planta Reviver se consolida como un ejemplo tangible de innovación, sostenibilidad y valor agregado para la industria. Este proyecto pionero impulsado por GAM, con el respaldo del grupo Gestamp, busca transformar el paradigma tradicional del uso de maquinaria pesada, al extender su ciclo de vida útil y reducir significativa-

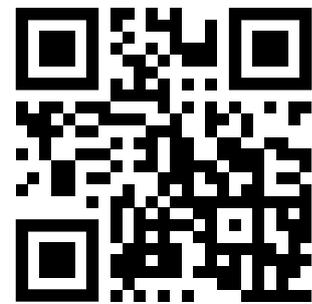
mente el impacto ambiental de su operación.

El impacto positivo no es menor: gracias a esta iniciativa, se han evitado unas 9.000 toneladas de emisiones de CO<sub>2</sub>, demostrando que la economía circular no solo es posible, sino rentable y beneficiosa. “Si una botella de vidrio puede reutilizarse hasta 25 veces, ¿por qué no una máquina industrial?”, planteó acertadamente Pedro Fernández, uno de los responsables del proyecto, subrayando el enfoque de Reviver como una alternativa real para clientes que buscan eficiencia, sin renunciar a la sostenibilidad.

Reviver no solo da nueva vida a las máquinas, sino que también marca un camino claro hacia una industria más consciente, eficiente y comprometida con el futuro.



MONTACARGAS ELÉCTRICOS Y DE COMBUSTIÓN  
PLATAFORMAS DE ELEVACIÓN  
DEMOLICIÓN ROBÓTICA  
MANIPULADORES TELESCÓPICOS  
GRUPOS ELECTRÓGENOS



WWW.OZMAQ.COM



+52 444 818 2808 | [contacto@ozmaq.com](mailto:contacto@ozmaq.com)

VENTA | RENTA | ENTRENAMIENTO |  
MANTENIMIENTO | FINANCIAMIENTO | PARTES



# gam

Piensa Grande



GAM México

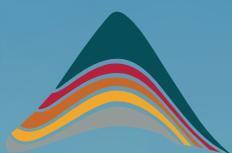
[gamrentals.com/mx](http://gamrentals.com/mx)

(52) 55 53 90 89 95



# PARTICIPE EN LA EDICIÓN **MÁS IMPORTANTE** DEL AÑO

## EDICIÓN **PERUMIN 2025**



**PERUMIN**  
37 CONVENCION MINERA

Visibilidad estratégica en el  
corazón de la industria minera

- Análisis exclusivo con las **innovaciones, tendencias y protagonistas** que marcan **PERUMIN** y proyectan el futuro del sector.



## **CIERRE** DE EDICIÓN

## 30 DE AGOSTO **2025**

[contacto@grupoconstruart.com](mailto:contacto@grupoconstruart.com)

[www.construnoticias.com](http://www.construnoticias.com)